НАШ КОНСУЛЬТАНТ ✓

Как удержать ЦЕНЫ НА ЛЕКАРСТВА?

Уходящий год прошел для Минздравсоцразвития под знаком непрерывной борьбы за сдерживание роста цен на лекарства. И на переднем краю этой битвы, как всегда, находились аптеки. В чем же секрет их выживания? Об этом мы беседуем с нашим консультантом О. Е. ШАРОВОЙ, заведующей аптекой «Сердечко» (ул. Чертановская, 9-1).

льга Евгеньевна, начнем с главного: удается ли сегодня Вашему предприятию сдерживать рост розничных цен на лекарства, следуя всем указаниям правительственных структур?

— В меру своих сил мы стараемся справиться с этой задачей. Но дело в том, что аптека — последнее звено в цепочке перемещений на фармацевтическом рынке лекарственных средств от производителя к потребителю, а потому от нас зависит не

так уж много. Ориентируясь на потребности покупателей с ограниченными финансовыми возможностями, мы по-прежнему устанавливаем минимальные торговые надбавки не только на жизненно важные лекарства (группы ЖНВЛС), но и на другие препараты, пользующиеся повышенным спросом у населения. Поскольку с наступлением кризиса значительно снизилась покупательная способность москвичей, мы стараемся еще устраивать

различные акции, позволяющие нашим покупателям снизить свои расходы на покупку лекарств и других аптечных товаров.

— В чем заключаются такие акции?

— Наши постоянные покупатели уже привыкли к акции «Сердечная помощь», которая регулярно проводится в аптеках сети «Сердечко». Вот и сейчас у нас проходит такая акция, она началась 10 ноября и продлится по 25 декабря, давая возможность приобрести со скидкой препараты из перечня, содержащего почти 50 наименований наиболее популярных лекарств. Причем, для льготных категорий граждан такая цена снижается еще на 5 %, что довольно существенно для таких дорогостоящих препаратов, как, к примеру, предуктал (цена 60 таблеток по 35 мг со всеми скидками в нашей аптеке составляет 618.45 руб. — экономия свыше 50 руб., почти 8 %). А еще у нас второй месяц подряд проходит новая акция: с 10 по 20 число каждый покувместе с покупкой получ купон на 10-процентную скидку, который можно реализовать с 20 по 30 число этого же месяца. Такой возможностью уже воспользовались многие. О новых акциях аптеки можно узнать по телефону: 312-06-32.

 А возможно ли использовать такой купон при покупке в Вашей аптеке лечебной косметики или бытовых медицинских электроприборов?

— Да, безусловно. Купон позволяет приобрести любые товары в аптеке на 10 % дешевле. Вот, к примеру, у нас пользуются большим спро-

сом американские глюкометры One Touch Ultra и One Touch Select, а также глюкометры Accu Check из Германии, которые помогают самостоятельно контролировать уровень сахара в крови. Покупают и другие аппараты — массажные, косметологические, для измерения давления. В преддверии Нового года и Рождества покупатели все больше уделяют внимание подарочному ассортименту. У нас большой выбор лечебной косметики всемирно известных брендов для женщин и мужчин, есть хорошие подарочные наборы италь-

янской декоративной косметики Colestar и лечебной косметики из Фран-

ции Vichy. По желанию покупателя

наш консультант сформирует набор

косметики Vichy и бесплатно упакует

в новогоднюю подарочную упаковку

(на фото). Хорошим подарком для

автомобилиста может быть автодо-

ко, а в Вашей аптеке действи-

тельно народу больше, чем обыч-

но. Не связано ли это с тем, что

люди запасаются необходимыми

лекарствами, потому что не наде-

ются, что цены на них в следую-

щем году сохранятся на прежнем

цены на аптечный ассортимент това-

ров действительно могут подскочить

из-за повышения налогов и введе-

ния страховых взносов. Эта пробле-

ма обсуждается в различных печат-

ных изданиях и не может не трево-

жить наших граждан, у которых

сегодня и так на покупку лекарств

го бюджета (по данным ВЦИОМ, это

касается 77 % россиян, и каждый

третий из них заявляет, что не в со-

стоянии купить нужные медикамен-

ты из-за нехватки денег). Ведь, нес-

мотря на то, что в нашей стране мно-

гие лекарства продаются без

рецептов, мы значительно отстаем

от европейских стран по употребле-

нию эффективных препаратов на

душу населения. И не потому, что

наши сограждане меньше болеют

различными опасными заболева-

ниями, а потому, что современные

препараты, как правило, дорого сто-

ухолит значительная часть семейно

— К сожалению, в новом году

уровне?

Ну, до праздников еще дале-

рожная аптечка нового образца.

мену среди различных биологически активных добавок (бадов) и травяных сборов общеукрепляющего характера. И все-таки, вряд ли большая часть посетителей аптеки сегодня запасается лекарствами впрок — на всю жизнь не запасешься. Просто из-за резкой перемены погоды выросло число людей, подхвативших острые риновирусные инфекции. Кто-то сегодня спешит приобрести у нас препараты для профилактики гриппа, такие как гомеопатический канадский препарат натуркоксинум,

ят и многие пытаются найти им за-

французский рибомунил или отечественные лавомакс и амиксин, а кто-то обращается за новым английским лекарством от простуды лемсип макс или спрашивает хорошо проверенные колдрекс, фервекс, терафлю и др.

— Да, лекарств у Вас огромное количество. Советуют ли Ваши фармацевты, чем лечиться при тех или иных симптомах простуды?

— Назначить необходимое лечение может только врач, обследовавший пациента и установивший диагноз. А мы можем только давать советы общего характера. Например, прием

антибиотиков при бактериальной инфекции лучше сочетать с препаратами для восстановления микрофлоры кишечника (линекс, бифиформ и др. пробиотики), поливитаминами (мульти-табс, супрадин) и антигистаминными средствами (эриус и кестин не вызывают сонливость, в отличие от более дешевых супрастина и тавегила). У нас всегда есть выбор лекарств в различных ценовых категориях.

— И все-таки, можно ли, на Ваш взгляд, надеяться на то, что усилиями правительства самые действенные препараты станут доступными для большего числа наших сограждан?

— Наверное, со временем это станет возможным, если государство создаст условия для развития отечественной фармацевтической промышленности и ее научной базы. а также будет способствовать строительству у нас филиалов иностранных фирм — всемирно известных производителей инновационных лекарств. А одним замораживанием откарства здесь не обойтись. Такая мера может быть лишь временной. Сегодня мы зависим от мирового фармацевтического рынка, которому не всегда выгодно действовать по нашим правилам. Эффективное медикаментозное лечение может стать доступным большинству россиян, если наша страна преодолеет свою отсталость в освоении современных технологий производства лекарств. Тогда и цены на дорогостоящие препараты начнут снижаться.

Ирина СКВОРЦОВА

ГОРОД И МЫ

На форуме «СФЕРА»

23 ноября в Актовом зале первого учебного корпуса МГУ открылся Шестой Всероссийский Форум молодых PR-специалистов «Сфера».

Это поистине знаменательное событие для студентов всей России, а также Украины и Белоруссии. Открытие проходило в торжественной обстановке, студенты МГУ приготовили для участников форума выступление собственной команды КВН.

Основной темой форума «Сфера» было продвижение науки и научных центров. Организаторы и основатели этого события — студенты факультета государственного управления МГУ под руководством профессора Л. В. Минаевой, а также при поддержке Комитета по образованию и профессиональным конкурсам Российской ассоциации по связям с общественностью.

Основная задача форума — предоставить возможность молодым PR-специалистам проявить себя, самореализоваться, встретить новых друзей, предложить свежие идеи.

С каждым годом количество участников форума растет, в этом



году набралось уже 33 команды. Это студенты Нижнего Новгорода, Красноярска, Калининграда, Одессы, Воронежа, Вологды, Санкт-Петербурга и Москвы. Они представили на суд общественности свои идеи и разработки.

Форум проходил в формате обычной конференции, но все шло стремительно, динамично и деятельно. Участники представляли свои команды с помощью презентаций, а затем их ждали всевозможные мастер-классы, дебаты на избранную тему, спичрайтинг, состязания в ораторском искусстве.

Конкурс видеороликов «Шестой элемент» показал способность

участников форума мыслить, более того, придумывать и развивать свои прогрессивные идеи. Всевозможные лозунги презентаций — «Дайте ученым точку опоры!» и «Позволим науке сохранить наши жизни» — заставили обратить внимание специалистов на успешные проекты студентов.

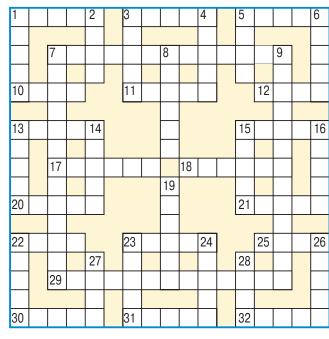
Форум «Сфера» стремительно развивается с каждым годом. Очень важно, что студенты заинтересованы, активны и готовы создавать. Можно только пожелать им успехов и удачи в творческих начинаниях.

Юлия ЧЕРНЕНКО

КРОССВОРД

КОСМЕТОЛОГ. Лечебный массаж на дому. Обертывание. Коррекция фигуры. НАБОР НА КУРСЫ КОСМЕТОЛОГОВ. Тел. 8-916-122-4124

по горизонтали: 1. Приспособление для смягчения ударов на транспортных средствах (локомотивах, вагонах), 3. Кочан капусты. 5. Участник спортивных соревнований в одной из юношеских групп (обычно в возрасте от 19 до 22 лет). 7. Руководитель хора, оркестра. 10. Горючее полезное ископаемое. 11. Итальянский телесериал о мафии. 12. Третья по яркости звезда в созвездии Водолея. 13. Природный водоем. 15. Древнегреческий философ, основатель стоической школы. 17. Промысловая рыба. 18. Горная порода. 20. Один из организаторов и руководителей Земского ополчения 1611-1612 г.г. 21. Духовой музыкальный инструмент. 22. Легкая лодка или платформа, установленная на особых металлических коньках, предназначенная для скольжения по льду и оснащенная мачтой с парусами. 23. Ядовитая змея семейства аспидов. 25. Прокисшее вино, уксус (устар.). 29. Станция московского метро. 30. Выпуклая крыша в виде полушария. 31. Кисломолочный напиток. 32. Спортивнодосуговый центр в районе Чертаново Центральное.



по вертикали: 1. Спортивный снаряд. 2. Масличное растение. 3. Бальный танец. 4. Хищное животное. 5. Переносное жилище у кочевников. 6. Полевое укрепление, предназначенное для круговой обороны. 7. Сотрудник редакции газеты. 8. Французский писатель XIX века. 9. Воспроизведение процессов, происходивших в прошлом. 13. Сильнодействующий наркотик. 14. Хищная птица. 15. Российский футбольный клуб. 16. Сорт грубой хлоп-

чатобумажной ткани из толстой пряжи. 19. Кухня на корабле. 22. Вид полиграфической продукции. 23. Ручной инструмент для добычи горных пород. 24. Сооружение в христианском храме, предназначенное для чтения Священного Писания и произнесения проповедей. 26. Предмет культового поклонения. 27. Полуостров на севере Западной Сибири. 28. Персонаж древнегреческой мифологии, сын Дедала.

КЛУБ ЛЮБИТЕЛЕЙ СТАРИНЬ

ПОКУПАЕТ

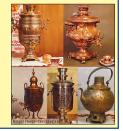
Предметы быта и интерьера до 1950 г.

Мы купим у вас ВСЕ, что вы готовы продать или выбросить. А также: ■ АНТИКВАРИАТ ■ ЗОЛОТО ■ СЕРЕБРО

Приобретайте новогодние и рождественские подарки в стиле ретро-

Тел. 66-99-870

Метро «Чертановская» (30 м), Балаклавский пр-т, 7, Торговый комплекс «Альянс», 1-й этаж, под кафе «Му-му»



ОТВЕТЫ НА КРОССВОРД ИЗ № 10 (280)

По горизонтали: 1. Береза. 4. Чардаш. 6. Новелла. 7. Рашпиль. 8. Регата. 11. Затвор. 14. Акциз. 16. Квадрига. 17. Анфилада. 19. Набат. 20. Маршал. 22. Макака. 24. Юстиция. 25. Рамадан. 26. Романс. 27. Адонис.

По вертикали: 1. Бампер. 2. «Ангара». 3. Черепица. 4. Чарльз. 5. Шарнир. 9. Ежевика. 10. Терраса. 12. Аксиома. 13. Обидчик. 14. Аргон. 15. «Зенит». 18. Обсидиан. 20. Маузер. 21. Люверс. 22. Мякина. 23. Арахис.

ГАЗЕТА «ПЕРСЕЙ», ВЫХОД В СВЕТ — 30 НОЯБРЯ 2010 Г. УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «ПЕРСЕЙ-СЕРВИС» (УЛ. ЧЕРТАНОВСКАЯ, 16-2). ГАЗЕТА ЗАРЕГИСТРИРОВАНА В МРУ РОСКОМПЕЧАТИ: № А-0816 от 02.02.1996 г. Доставляется БЕСПЛАТНО тиражом 90000 жз. в почтовые ащики жителей районов Чертаново Северное, Чертаново Центральное и Чертаново Южное Сайт: WWW.PERSEY.NM.RU

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 117525, МОСКВА, ^L ТЕЛ.: 314-57-61, 312-42-20. ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕДАКТОР НОВСКАЯ, 30-3 ВСУВМИ.RU БОДПИСАНО В ПЕЧАТЬ: ПО ГРАФИКУ 17:00 29.11.2010 г. \$EYSNM.RU БИДОВА Л. Ф. ОТПЕЧАТАНО В ТИПОГРАФИИ - ВМР-ПРИНТ-, 127247 МОСКВА, ШКОВ А. Б. ДМИТРОВСКОЕ ШОССЕ, 100 ЗАКАЗ №

17:00 29.11.2010 г. 17:00 29.11.2010 г. Гъ. 127247 МОСКВА, СБЫЛКА НА ГАЗЕТУ «ПЕРСЕЙ» ОБЯЗАТЕЛЬНА